

HENRIQUE FERNANDES

VENDAS / MARKETING
REPRESENTANTE TÉCNICO DE VENDAS

19, Jan, 1996 (28 Anos), Brasileiro, Solteiro

+55 47 98822-0636

Schroeder, Santa Catarina, Brazil
89275-000

jhfernandes181@gmail.com.br

<https://www.linkedin.com/in/henrique-fernandes-415776178/>

CREA: 2519089458

ÁREAS DE EXPERTIZE

- Vendas / Marketing / Comercial;
- Representação da Marca/Empresa;
- Gestão de Pessoas;
- Suporte Técnico / Treinamentos;
- Gestão de Processos.

FORMAÇÃO ACADÊMICA



2014 - 2018

Bacharel em Engenharia Mecânica

Anhangera Educacional

2012 - 2013

Técnico em Mecânica

SENAI - Serviço Nacional de Aprendizagem Industrial

IDIOMAS

Inglês: Avançado;
Espanhol: Básico;
Português: Fluente.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL



Gerente de Operação

FIAT MACHINERY by NAUBER / Fiat Máquinas do Brasil
| Jan. de 2024 - Dez de 2024

- Gestão e Desenvolvimento da Marca Fiat Máquinas do Brasil para o território brasileiro;
- Atuação principal no setores de Vendas, Marketing e Gestão da operação interna.



Global Partnerships Executive

DERIV - Corretora Multinacional de Investimentos e Plataformas de Trading | 2023

- Gestão e Desenvolvimento da Estratégia de Marketing para o território brasileiro;
- Assistência ao setores de Compliance, análise de mercado e experiência do consumidor final.



Gerente de Vendas e Representante Técnico

FORSAH HOLDING / DIAMOND RINGS FZE - Tecnologias para construções de alto padrão | 2021 - 2022

Dubai, United Arab Emirates / Riyadh, Saudi Arabia

- Gestão e Desenvolvimento da Estratégia de Vendas;
- Representante Técnico

Key Achievements:

Estabelecido com sucesso as marcas FORSA (Colômbia) e NAUBER (Brasil) como os principais fornecedores do Industrialized Construction System e Industrialized Finishing System na Península Arábica, Equipamentos e Construção em Formworking. Fornecendo tecnologia para a construção de projetos de alto padrão e mais de 3.000 residências.



Gerente de Vendas e Representante Técnico

NAUBER Ltda- Máquinas e Equipamentos | 2018 a 2021

- Gestão e Desenvolvimento da Estratégia de Vendas;
- Representante Técnico

Key Achievements:

Estabelecido com sucesso a NAUBER como fornecedor líder de máquinas Airless e equipamentos de pintura e acabamento na América Latina. Aumento da Receita em 1 ano: ~ 120%, em 3 anos: ~ 323%.

RECOMMENDATION LETTER

Schroeder, Santa Catarina, Brazil, September 27, 2023

For those who may be interested,

In 2018, Henrique Fernandes (Passport N. FY588862 / CPF 094.887.489-90) was hired to assume the position of Sales Manager, in which, among others, he performed the management and development of the sales strategy and marketing, supervision of the commercial team and responsible technical engineer.

In the period between 2018 and 2021, he performed his duties efficiently, being responsible for numerous activities, including: Prospecting for new customers, managing active customers, activating inactive customers, direct sales and B2B negotiations, training and hiring salespeople and commercial representatives, setting goals, creating and implementing commercial procedures and policies, carrying out training, carrying out marketing campaigns, representing the brand at fairs and conferences, technical market analysis at work in conjunction with the experience/customer assistance sectors end customer and engineering, among others. The highlight of which was conquering new markets, opening efficient partnerships and providing careful support to the end customer. Executing everything with commitment, enthusiasm, diligence and devotion.

Anderson R. Schneider

Anderson Schneider

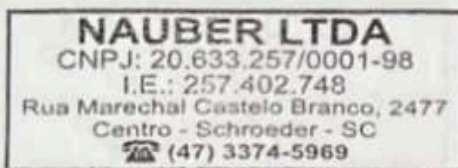
CEO

+55 47 9 8817-9118

anderson@nauber.com.br

Nauber Ltda.

Marechal Castelo Branco Street, N. 2477, Schroeder, Santa Catarina, Brazil



CARTA DE RECOMENDAÇÃO

Schroeder, 27 de Setembro de 2023

Para quem possa interessar,

Em 2018, Henrique Fernandes (Passaporte N. FY588862 / CPF 094.887.489-90) foi contratado para assumir o cargo de Gerente de Vendas, no qual dentre outras, exercia a função de gestão e desenvolvimento da estratégia de vendas e marketing, supervisão da equipe comercial e engenheiro técnico responsável.

No período compreendido entre 2018 e 2021 desempenhou suas funções de maneira eficiente sendo responsável por inúmeras atividades dentre elas: A prospecção de novos clientes, gestão de clientes ativos, ativação de clientes inativos, negociações de venda direta e B2B, treinamento e contratação de vendedores e representantes comerciais, elaboração de metas, criação e implantação de procedimentos e políticas comerciais, realização de treinamentos, realização de campanhas de marketing, representação da marca em feiras e conferências, análise técnica de mercado no trabalho em conjunto com os setores de experiência/assistência ao cliente final e engenharia, entre outras. Cujo o destaque foi a conquista de novos mercados, abertura de parcerias eficientes e no esmero suporte ao cliente final. Executando tudo com empenho, entusiasmo, diligência e devoção.

Anderson R. Schneider
Anderson Schneider

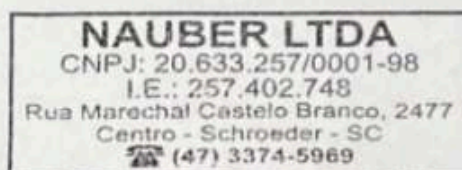
CEO

+55 47 98817-9118

anderson@nauber.com

Nauber Ltda.

Rua Marechal Castelo Branco, 2477



RECOMMENDATION LETTER

Riyadh, Saudi Arabia, September 27, 2023

In 2021, **Henrique Fernandes** (Passport N. FY588862) was hired to assume the position of Sales and Marketing Manager at the companies **Forsah Holding and Diamond Rings FZE**, in which, among others, he performed the management and development of the sales strategy and marketing, supervision of the commercial team and responsible technical engineer.

In the period between 2021 and 2023, he performed his duties efficiently, being responsible for numerous activities, including:

- Carry out strategic commercial planning;**
- Define objectives and goals for the sales area;**
- Monitor the execution of plans;**
- Monitor team performance, collectively and individually;**
- Interview sales candidates;**
- Organize sales training;**
- Analyze data and present reports to the board;**
- Serve customers by offering technical guidance regarding the product.**

The highlight of which was opening efficient partnerships with B2B negotiations, everything in terms of ambiance and adaptation to new cultures at work, negotiation and coexistence.

Executing everything with professionalism, diligence, enthusiasm, passion and open mind.



FORSAH
HOLDING CO
فرصة القابضة

Abdullah Al Sheriff

CEO Forsah Holding / Diamond Rings FZE

+971 56 698 3837

abdulla@diamondringsfze.com

RECOMMENDATION LETTER

September 27, 2023

To Whom It May Concern,

I am writing to highly recommend Henrique Fernandes (Passport N. FY588862) for his outstanding performance as an Affiliate Marketing Executive during his tenure at deriv.com in 2023. Henrique's contributions and dedication have made a significant impact on our organization, and I am confident that he will excel in any role he undertakes.

During his time at deriv.com, Henrique assumed the crucial role of Affiliate Marketing Executive and demonstrated remarkable proficiency in managing and developing our sales and marketing strategies. His responsibilities extended to supervising the commercial team and overseeing technical aspects as an engineer. Henrique's role involved multifaceted responsibilities, including:

- **Objective Setting:** Henrique excelled in formulating and executing strategic commercial plans, which played a pivotal role in achieving our affiliate growth targets. He consistently defined and communicated clear objectives and goals for our affiliate department, providing a sense of direction and purpose to the team.
- **Plan Execution:** Henrique was diligent in monitoring the execution of these plans, ensuring that we stayed on course to meet our targets.
- **Prospecting Affiliates:** Henrique actively participated in the prospecting process, conducting calls and helping identify top talent to strengthen our affiliate network.
- **Customer Support:** Henrique's dedication extended to providing exemplary technical guidance to our affiliates, enhancing their experience and fostering loyalty.

One of Henrique's standout achievements was his ability to establish efficient partnerships through B2B negotiations. He demonstrated remarkable adaptability and cultural sensitivity in his approach to work, negotiations, and collaboration. His professionalism, diligence, enthusiasm, passion, and open-mindedness were evident in every aspect of his work.

If you have any questions or would like further information regarding Henrique's performance, please do not hesitate to contact me at sasky@deriv.com.

Sincerely,

Sasky Figur
Affiliate Marketing Team Lead
Deriv.com
sasky@deriv.com

CARTA DE RECOMENDACÃO

27 de setembro de 2023

A quem possa interessar,

Estou escrevendo para recomendar Henrique Fernandes (Passaporte N. FY588862) por seu excelente desempenho como Executivo de Marketing de Afiliados durante sua gestão na deriv.com em 2023. As contribuições e dedicação de Henrique causaram um impacto significativo em nossa organização, e estou confiante de que ele se destacará em qualquer função que assumir.

Durante seu tempo na deriv.com, Henrique assumiu a função crucial de Executivo de Marketing de Afiliados e demonstrou notável proficiência no gerenciamento e desenvolvimento de nossas estratégias de vendas e marketing. Suas responsabilidades se estendiam à supervisão da equipe comercial e supervisão de aspectos técnicos como engenheiro. A função de Henrique envolvia responsabilidades multifacetadas, incluindo:

- **Definição de Objetivos:** Henrique se destacou na formulação e execução de planos comerciais estratégicos, que desempenharam um papel fundamental no alcance de nossas metas de crescimento de afiliados. Ele consistentemente definiu e comunicou objetivos e metas claras para nosso departamento de afiliados, fornecendo um senso de direção e propósito para a equipe.
- **Execução do plano:** Henrique foi diligente no monitoramento da execução desses planos, garantindo que permanecêssemos no caminho certo para atingir nossas metas.
- **Prospecção de afiliados:** Henrique participou ativamente do processo de prospecção, conduzindo chamadas e ajudando a identificar os melhores talentos para fortalecer nossa rede de afiliados.
- **Suporte ao cliente:** A dedicação de Henrique se estendeu ao fornecimento de orientação técnica exemplar para nossos afiliados, aprimorando sua experiência e promovendo a lealdade.

Uma das conquistas de destaque de Henrique foi sua capacidade de estabelecer parcerias eficientes por meio de negociações B2B. Ele demonstrou notável adaptabilidade e sensibilidade cultural em sua abordagem ao trabalho, negociações e colaboração. Seu profissionalismo, diligência, entusiasmo, paixão e mente aberta eram evidentes em todos os aspectos de seu trabalho.

Se você tiver alguma dúvida ou quiser mais informações sobre o desempenho de Henrique, não hesite em entrar em contato comigo em sasky@deriv.com.

Atenciosamente, Sasky Figure
Líder da equipe de marketing de afiliados

Deriv.com sasky@deriv.com